

15 JAHRE PS-UNION

200 von derzeit 220 Mitarbeiter der PS-Union



IN 15 JAHREN VOM AUTOHAUS ZUM MITTELSTÄNDISCHEN KONZERN



Grußwort

von Ministerpräsident Prof. Dr. Wolfgang Böhmer für die Festschrift zum 15-jährigen Bestehen der PS-UNION HOLDING GmbH



Zum 15-jährigen Bestehen der PS-UNION HOLDING GmbH gratuliere ich der Unternehmensführung und den Beschäftigten herzlich. Der Firmengeburtstag fällt nicht ganz zufällig in das Jahr, in dem wir auch den 15. Jahrestag der Vollendung der deutschen Einheit begehen. Nach der Wende nutzten die Gründer der damaligen Autohaus Halle-West GmbH die neue Chance zum Sprung in die Selbstständigkeit. Das damit verbundene Risiko hat sich ausgezahlt. Gestartet als kleine Autowerkstatt mit 26 Mitarbeitern, beschäftigt das Unternehmen inzwischen über 200 Personen an zehn Betriebsstandorten in der Region Halle/Naumburg. Damit gehört die PS-UNION HOLDING zu den führenden Unternehmen des Kraftfahrzeuggewerbes in Ostdeutschland und ist ein wichtiger Faktor der regionalen Wirtschaftsentwicklung.

Trotz schwieriger gesamtwirtschaftlicher Rahmenbedingungen und entgegen dem Branchentrend setzt das Unternehmen seine positive Geschäftsentwicklung bis heute fort. Solche Ergebnisse sind nur mit ideenreicher Unternehmensführung und großem Engagement aller Mitarbeiter erreichbar.

Ich wünsche der PS-UNION HOLDING im Interesse der Region noch viele weitere Jubiläen und eine Fortsetzung des Erfolgskurses.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Böhmer', with a stylized flourish at the end.

Prof. Dr. Wolfgang Böhmer
Ministerpräsident



Wer in Deutschland den Stadtnamen Halle hört, denkt sofort an Georg Friedrich Händel.

Natürlich auch an Hans-Dietrich Genscher, um einen aktuellen, originären „Barock-Typen“ zu nennen. Würde Händel heute leben, würde er für die PS Union die „Feuerwerks-Musik“ zum 15-jährigen Bestehen arrangieren. Dieses Haus kann wirklich sagen, wir haben seit 13. September 1990 sehr gute Melodien gespielt, dazu gute Harmonien verwendet und vor allem stets den richtigen Rhythmus geschlagen.

Ich kenne das Autohaus über einen Vortrag des Marketing-Club Halle und kann sagen: Die PS Union gehört in den Neuen Bundesländern zu den Vorzeigebetrieben, zu denen heute westdeutsche Betriebe reisen, um Impulse zu tanken. Welch ein Pensum wurde hier innerhalb von 15 Jahren geleistet! Wir Deutschen sind große Klasse im Analysieren. Das beherrschen wir, bis nichts mehr geht. Unsere Herausforderung liegt im Umsetzen. Und darin hat PS Union Maßstäbe gesetzt. Eben auch in der Umsetzungsgeschwindigkeit. Welche

Hürden waren hier intern zu stemmen? Sei es in der Automobiltechnik, im Bereich der IT, im Automobil-Verkauf, in der Werbung, im Recht. Man denke an die externen Barrieren. Investorenklima in Halle, ungeklärte Eigentumsverhältnisse von Grundstücken, unklare Entscheidungsstrukturen bei der Treuhand etc.

Bei allem Glück, Erfolg hat auf Dauer nur der Tüchtige. Volker Ciesiolka, der Geschäftsführer der PS Union, gehört zu jenen Managern, die hochkomplexen Komplexitäten zu managen verstehen. Wir brauchen gesellschaftspolitisch die Profis mit seinem Format. Schließlich sind es die Unternehmer, die Arbeitsplätze schaffen. Und da stehen heute 200 Frauen und Männer in Sachsen-Anhalt bei der PS Union zu mobilen Diensten. Der Start wurde 1990 mit 26 Mitarbeitern gelegt. Wer sich die Markenvielfalt im Hause, Ford, Volvo, Mazda, Peugeot sowie die überfabrikatliche Werkstattmarke AutoFit vor Augen hält, weiß, Ciesiolka weiß im musikalischen Sinne nicht nur die weißen Tasten auf dem Branchenklavier zu spielen, sondern auch die schwarzen. Ich bin ganz sicher, man wird von der PS Union in der Branche von weiteren hallensischen Kompositionen hören. Auf diese Musik freut sich die ganze Branche. Herzlichen Glückwunsch!



Prof. Hannes Brachat
Herausgeber AUTOHAUS

Impressum:
Herausgeber, Marketing und Verlag:



Frehner Consulting GmbH Deutschland

Postfach 1652, D-87622 Füssen
www.frehner-consulting.de
info@frehner-consulting.de

Redaktionsleitung: Ulrike Martin
Texte: Leila Dregger
Bildnachweis: PS-UNION und Agentur FreyGeist
Projektkoordination PS-UNION: Wolfgang Westphal
Anzeigenleitung: Gabi Seider
Gestaltung: Agentur FreyGeist, Füssen
Druck: Druckerei Hahn, Rostock



PS-Union Holding GmbH

Selkestraße 7
D-06122 Halle (Saale)
www.ps-union.de
info@ps-union.de
Tel. +49 (0) 3 45 / 69 24 50
Fax +49 (0) 3 45 / 6 92 45 55

Ein Produkt der Frehner Consulting GmbH Deutschland.
Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung der Frehner Consulting GmbH.
Sommer 2005.

PS-Union

BEWEGT DIE REGION

PS-UNION bewegt die Region 

· Autohaus Halle-West · Autohaus am Rosengarten · Autohaus am Wasserturm ·
· Saale Unstrut Mobile, Merseburger Straße, Blücher Straße, Naumburg ·
· Domstadtmobile · Autotorum · Domstadt Autohaus · Kögel Autofit ·



Trink Wasser!
Genieße den Tag.

 Hallesche Wasser und Abwasser GmbH

halplus
wasser



„Zusammenkommen ist ein Beginn,
Zusammenbleiben ist ein Fortschritt,

Zusammenarbeiten führt zum Erfolg.“

(Henry Ford, 1905)



„Stimmt.“

(Ford-Werke, 2005)

Kontinuität macht den Unterschied.

Mit großem Respekt gratulieren wir der PS-Union in Halle
zum 15jährigen Bestehen.

Wir bedanken uns für die ausgezeichnete Partnerschaft.
Und freuen uns auf eine lange, lange Zukunft.

Interview

VOLKER CIESIOLKA



Die CC-Bank
wünscht
weiterhin
viel Erfolg!

Wir gratulieren
zum 15jährigen
Bestehen der
PS-UNION GmbH.

CC-Bank AG | Kaiserstraße 74
41060 Mönchengladbach | www.cc-bank.de



Eine der größten Erfindungen des Menschen war das Rad: Die Idee, eine runde Scheibe mit einer Achse zu kombinieren und daraus ein Gefährt zu bauen, setzte eine Mobilitätsentwicklung in Gang, die bis heute nicht abgeschlossen ist. Das Auto steht wie nichts anderes als Symbol für Mobilität und technischen Fortschritt. Dem Unternehmer Volker Ciesiolka gelang es mit neuen Ideen, eines der größten ostdeutschen Unternehmen der Branche aufzubauen. Diese Entwicklung war kein Zufall, sondern ist das Ergebnis einer erfolgsorientierten Unternehmensphilosophie. Im Jahre 2004 erhielt der 43-Jährige die begehrte Auszeichnung „Unternehmer des Jahres“.



Frage: Herr Ciesiolka, haben Sie mit diesem Preis gerechnet?

Volker Ciesiolka: Ehrlich gesagt, nein. Es ist für unsere Branche sehr ungewöhnlich, diese Auszeichnung zu erhalten. Aber das macht uns natürlich besonders stolz. Ich betrachte es übrigens nicht als Einzelleistung, die hier gewürdigt wurde. Das ganze Unternehmensteam, alle über 200 Mitarbeiter, dürfen sich mit geehrt fühlen. Ich habe lediglich die Aufgabe, dieses Team zu führen.

Frage: Ihr Unternehmen hat sich rasant entwickelt – von 1990 bis heute, wo Sie zehn Autohäuser betreiben, die einen Marktanteil von fast 20 % in der Region ausmachen. Wie war diese Entwicklung möglich in einer Branche und einer Region, wo der Markt eher rückläufig ist?

Volker Ciesiolka: Wir sind bestens aufgestellt, so dass wir auch eine schlechte Marktentwicklung zu unserem Vorteil nutzen können. Wir können unseren Kunden durch ein großes Einkaufsvolumen attraktive Preise bieten. Flexible Arbeitssysteme ermöglichen ein schnelles Reagieren auf Schwankungen in der Werkstattauslastung. Effiziente Betriebsstrukturen führen zu Synergien zwischen den einzelnen Unternehmen. Flache Leitungshierarchien, hohe Kompetenz der Mitarbeiter und langjährige Erfahrung in der

Branche sind weitere Gründe für unseren Erfolg.

Frage: Wie haben Sie innerhalb des Unternehmens die Weichen in Richtung Erfolg gestellt?

Volker Ciesiolka: Ich habe von Anfang an als die beiden Hauptbestandteile eines Unternehmens in der Branche den Kunden und den Mitarbeiter gesehen – und habe alles daran gesetzt, die Berührungspunkte dieser beiden Komponenten stetig zu verbessern.

Frage: Können Sie uns dafür ein Beispiel geben?

Volker Ciesiolka: Nehmen Sie die Werkstatt am Standort Halle-West. Bei einem Werkstattdurchlauf von 50 Autos pro Tag konnte nicht jeder Kunde mit der nötigen Nähe bedient werden. Wir haben hier aus der einen großen Werkstatt vier kleine Werkstattteams gebildet, jedes mit Service-Berater, KFZ-Mechanikern, einem Elektroniker und Lehrlingen. Wir haben den Zehn-Stunden-Tag bei einer Vier-Tage-Woche eingeführt. Es ist derselbe Serviceberater, der das Fahrzeug annimmt und es abends wieder ausgibt. Im Beisein des Kunden wird die Diagnose gestellt, der genaue Sachverhalt und der Umfang der Reparaturarbeiten werden ihm erläutert. Unklarheiten werden also

schon vor der Reparatur ausgeräumt. Wir haben jetzt statt einer großen de facto vier kleine Werkstätten – und der Kunde ist sehr zufrieden.

Frage: Das hört sich nach einer sehr kreativen Lösung an. Wie haben Sie es geschafft, die Mitarbeiter von einem Zehn-Stunden-Tag zu überzeugen?

Volker Ciesiolka: Für diese und viele andere Neuerungen arbeitet die Unternehmensführung eng mit dem Betriebsrat zusammen. Ein gutes Verhältnis zum Betriebsrat, gegenseitiger Respekt und das Wissen, dass man in demselben Boot sitzt, gehören eben auch zu unserer Unternehmensphilosophie. Wir legen außerdem sehr viel Wert auf eine enge Bindung der Mitarbeiter zur Firma.

Frage: Wie erreichen Sie das?

Volker Ciesiolka: Viele Arbeitsbereiche erhalten eine leistungsbezogene Bezahlung, das ist sicher ein Faktor. Die innerbetriebliche Altersversorgung ist ein anderer. Als Ausbildungsbetrieb versuchen wir schon früh, den vielversprechenden Kräften eine Karriere-Chance zu geben. Einige haben nach ihrer Ausbildung studiert und werden weiterhin in das Betriebsgeschehen integriert. Dann spielt natürlich das positive Image der PS-Union in der Region eine große Rolle. Und ich bin der Ansicht: Wer feste arbeitet, soll auch Feste feiern. So ist

die PS-Union unter anderem für ihre Feste bekannt.

Frage: Noch einmal zurück zur Umsatzentwicklung. Aus der Region Halle gibt es viele Abwanderungen, auch ist der erste Autohunger nach der Wende erstmal gesättigt. Wie können Sie trotzdem noch so viele Autos verkaufen?

Volker Ciesiolka: Wir verkaufen jährlich über 4.000 Neu- und Gebrauchtwagen. Um diesen Schnitt zu halten, haben wir uns regional ausgeweitet, die Markenvielfalt erhöht und den Fahrzeugverkauf via Internet entscheidend forciert.

Frage: Wie groß ist die Bedeutung des Internet?

Volker Ciesiolka: Sehr groß und noch wachsend. Bereits fast zu einem Drittel verkaufen wir Autos per Internet.

Frage: Sicher ist auch die überregionale Konkurrenz beim Internet groß, was tun Sie, um sich abzuheben?

Volker Ciesiolka: Wir haben sehr gezielt daran gearbeitet. Internet ist Fleißarbeit, die Präsenz im Netz muss ständig gepflegt werden. Außerdem entscheidet beim Internet ausschließlich die Qualität des Angebots: Während sich beim lokalen Handel immer jemand findet, der auch auf ein weniger gutes Angebot eingeht, wird ein solches in



KÖHLER

KFZ - SCHADENZENTRUM

57 57 57
(03 45)

Für die ganze Region:

- ⇒ Halle / Saalkreis
- ⇒ Burgenlandkreis
- ⇒ Merseburg / Querfurt
- ⇒ Dessau / Wittenberg
- ⇒ Aschersleben / Bernburg

Ihre Partner für:



- ✓ Kfz-Unfallschadengutachten
- ✓ Haftpflicht-/ Kaskogutachten
- ✓ Restwertgutachten

Ihre Partner für:



- ✓ Oldtimerschätzungen
- ✓ Bewertungsgutachten
- ✓ Schätzurkunden

Besuchen Sie uns auch im Internet:

www.schadenzentrum.de
info@schadenzentrum.de

SICHERHEIT VON MENSCH ZU MENSCH

**...Wir sind
für Sie da.
In einer der
Werkstätten
der PS-Union.**

**Haupt- und Abgasunter-
suchungen sowie Änderungs-
maßnahmen sind unser Job.
Kompetent und freundlich.**

**Unsere Kfz-Spezialisten
können noch mehr.
Vom Schadengutachten bis
zur Fahrzeugbewertung
sowie DEKRA SIEGEL
(der Qualitätsnachweis für
gute Gebrauchtfahrzeuge).
Fahren Sie vor.**

> Wir sind für Sie da.

DEKRA Automobil GmbH
Schieferstraße 2
06126 Halle
Tel. 03 45/69 14-0
E-mail: halle.automobil@dekra.com



den Internet-Börsen sofort aussortiert. Dazu kommen ein paar Extras, mit denen wir uns von anderen abheben: So sind alle unsere Autohäuser an den öffentlichen Nahverkehr angeschlossen; etliche Kunden holen wir sogar vom Bahnhof ab, denn der Kunde will ja gleich mit seinem Neuerwerb nach Hause fahren. Jedes bei uns gekaufte Auto ist voll getankt. Und übrigens ist jedes bei uns reparierte Fahrzeug innen und außen gereinigt. Das sind kleine Dinge, aber sie haben eine große Wirkung.

Frage: Sie sind Mitglied des President's Circle, was heißt das?

Volker Ciesiolka: In diesem Beratungsgremium des Top Managements in Detroit sind die 100 besten und innovativsten Händler der Welt, aus allen acht Marken der Ford Motor Company, aus über 100.000 bedeutenden Betrieben des Weltkonzerns, vertreten. Auf diese Weise möchte das Mutter-Unternehmen einen zusätzlichen Informationsfluss herstellen, erfolgreiche Ideen weitergeben und direkte Rückkopplungen von der Basis erhalten. Zu diesen einhundert

ausgewählten Betrieben gehören wir. So reise ich in unregelmäßigen Abständen nach Detroit, konnte dort viele Anregungen mitnehmen und auch einige einbringen.

Herr Ciesiolka, wir danken Ihnen für das Gespräch und wünschen Ihnen und Ihrem jungen, sympathischen Unternehmen noch viele Gründe zum Feiern.



Das Traumauto

IM SCHAURaum ...

... nutzt Ford-Liebhabern nichts. Damit jeder unserer Kunden zu seinem Lieblings-Fahrzeug kommt, bietet Ihnen die PS Union GmbH neben der Beratung rund ums Auto auch eine individuelle Finanzierungsberatung in Zusammenarbeit mit der ersten Automobilbank Deutschlands an: der Ford Bank. Jeder zweite neue Ford wird bereits geleast oder finanziert. Für Interessenten gibt es dabei fol-

gende Wege: die klassische Finanzierung, die Ford Auswahl-Finanzierung und das Leasing.

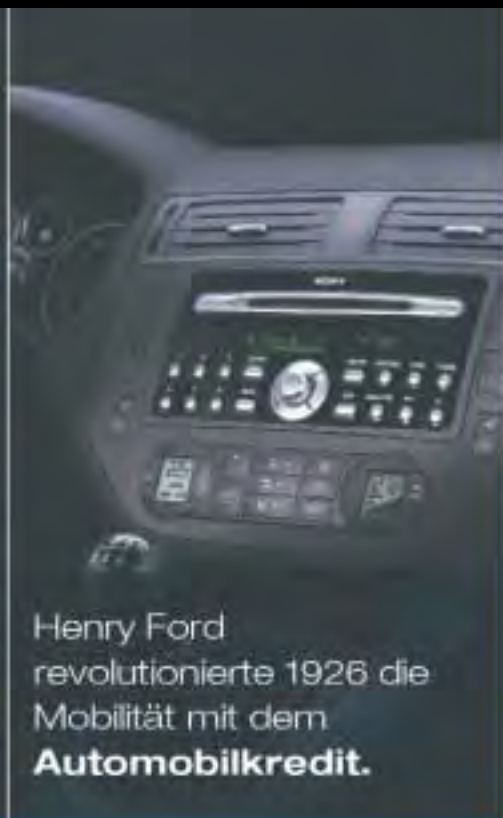
Ein weiterer Service ist die Vermittlung einer Ford Auto-Versicherung. Zum umfangreichen Versicherungspaket, welches in Kooperation mit der Garanta Versicherungs AG angeboten wird, kann der Versicherungsnehmer

zusätzlich weitere Bausteine wie Ausland-Plus, RabattSchutz und KaskoPlus wählen.

Bei diesem Service „Rund ums Auto“ findet Jeder sein Traumfahrzeug und dann heißt es: Raus aus dem Schauraum und **ALLZEIT GUTE FAHRT!**



Duke Ellington revolutionierte ab 1927 mit dem Jazz die **Musikszene.**



Henry Ford revolutionierte 1926 die Mobilität mit dem **Automobilkredit.**



Die Erfinder der Autobank



FordBank

Die **FordBank.**
Erschwingliche **Mobilität**
für jedermann.

Finanzierung.
Leasing.
Versicherungen.

PS-Union

BEWEGT DIE REGION



15 JAHRE PS-UNION

ERFOLG IST MIT KONTINUITÄT UND ZIELSTREBIGKEIT VERKNÜPFT. PS-UNION KANN AUF ERFOLGREICHE 15 JAHRE MIT STOLZ ZURÜCKBLICKEN.



HERZLICHEN GLÜCKWUNSCH

VOLVO ist weit mehr als die Summe seiner technischen Teile. Er ist ein Stück Lebensphilosophie, die Eigenständigkeit und Individualität zum Mittelpunkt hat. PS-UNION ist es gelungen, dies zu praktizieren und damit eine langjährige und erfolgreiche Beziehung zu seinen Kunden aufzubauen.

VOLVO
for life

DANKE, PS-UNION

UNSEREM VOLVO-VERTRAGSHÄNDLER IM BURGENLANDKREIS UND JETZT AUCH SERVICEPARTNER IN HALLE. PARTNERSCHAFT UND TEAMGEIST SIND WESENSZÜGE, DIE VOLVO CHARAKTERISIEREN. PS-UNION ZEICHNET SICH DAMIT AUS UND GEWÄHRLEISTET MIT FACHKENNTNIS DEN KUNDEN EINE OPTIMALE BETREUUNG.

VOLVO CAR GERMANY

WWW.VOLVOCARS.DE



DER VOLVO
XC70



Halle (Saale)



Dorint Novotel Halle Charlottenhof

Das Dorint Novotel Charlottenhof, zentral und doch ruhig gelegen, nur wenige Minuten von Hauptbahnhof Halle und unmittelbar an der Fußgängerzone, ist die erste Adresse der Stadt.

Das Businesshotel, eine gelungene Bytbox aus Jugendstil und warmer Sachlichkeit vereint den Charme des repräsentativen Gebäudes mit stilvollem und geräumigem Ambiente. Die 166 eleganten Zimmer und Suiten sind mit Klimaanlage, Kabel- und Pay-TV, teilweise mit Wi-Lan und Laptop-Gäbe mit Ladefunktion ausgestattet. 10 tagesschnelle, vollklimatisierte Konferenz- und Seminarräume im Dach-

geschoss mit einem herrlichen Blick über die Stadt bieten Platz für bis zu 140 Personen. Wi-Lan, IDDy-Anschlüsse und moderne Tagungstechnik lassen keine Wünsche offen. Unser Vital-Club mit Sauna, Dampfbad, Freibad mit Whirlpool und Fitnessraum, Soleum und Uferlo bietet Entspannung und Erholung. Im Restaurant "Charlott" erwartet Sie eine Auswahl beider, leichter mediterraner Be-

ichte, das Erlebnisrestaurant "Millennium" lädt mit seinem Angebot von über 150 Cocktails zum Verweilen ein.

index
 Dorint Novotel Halle
 Charlottenhof
 Charlottenhofstraße 10
 06108 Halle (Saale)
 Tel. 0345-79930
 Fax 0345-202210
 www.dorint.com
 0345-79930

VOLVO
for life

**FINANZIEREN.
LEASEN.
VERSICHERN.**

**GANZ
ENTSPANNT.**

WWW.VOLVOAUTOBANK.DE
VOLVO AUTO BANK

CARE
BY VOLVO



PS-Union

IN 15 JAHREN VOM AUTOHAUS ZUM



Am 13. September 1990 wurde durch die Gründer Volker Ciesiolka, Gert Ciesiolka († 1996), Adam Hoffmann († 1994) und Marion Kühnemund, als Vertreterin eines Mitarbeiterkonsortiums die Autohaus Halle-West GmbH mit 26 Mitarbeitern aus der Taufe gehoben. „Ein typisches Kind der Wende“, schrieb die

Presse damals; doch aus dem Autohaus wurde mehr. Am 1. Oktober 1991 unterschrieb die Geschäftsführung einen Ford-Händlervertrag. Seitdem ging es in großen Schritten bergauf.

Heute hat das Unternehmen über 200 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen. Mehr als 200 Lehrlinge wurden in

den mittlerweile zehn Autohäusern ausgebildet. Pro Jahr verkauft PS-Union mehr als 4.000 Neu- und Gebrauchtwagen. Hier sind einige der Schritte, die zum Aufbau eines der größten ostdeutschen Unternehmen seiner Branche führten (siehe rechts).



MITTELSTÄNDISCHEN KONZERN



Eröffnung der Peugeot-Filiale Saale Unstrut Mobile Blücherstraße Halle, Stilllegung der AH am Rosengarten und AH am Wasserturm GmbHs, Übernahme der AH am Rosengarten und AH am Wasserturm als Filiale der AH Halle-West GmbH

Gründung der PS-UNION Holding **2002**

Umbenennung der AH Halle-West GmbH in PS-UNION GmbH, Eröffnung der Peugeot - Filiale Saale Unstrut Mobile Naumburg **2003**

Peugeot-Filiale in der Blücherstraße wird eröffnet **2001**

Gründung der Mazda Autoforum GmbH **2001**

Kauf Ford Autohaus am Wasserturm GmbH **1996**

Gründung Ford Domstadt Autohaus GmbH in Naumburg **1999**

Gründung Ford Autohaus am Rosengarten GmbH **1993**

Gemeinsame GmbH Autohaus Kögel, erst Ford Agentur, ab 1999 Autofit **1992**

Gründung Ford Autohaus Halle-West GmbH **13.09.1990**

Errichtung der DS - Tankstelle auf dem Gelände der PS-UNION GmbH **2004**

Eröffnung der Hertz Autovermietung Agentur der PS-UNION in Halle und Naumburg, Eröffnung Volvo-Service Halle-West

2005

Eröffnung der Filiale Autofit am Rosengarten

Eröffnung der PS-UNION - Filiale Volvo Domstadt Mobile Naumburg **2003**

Günstig tanken mit -cash



Qualitätskraftstoff

Normalbenzin
Superbenzin
Dieselkraftstoff
Bio-Dieselmkraftstoff

für Jedermann, bargeldlos
an 365 Tagen im Jahr,
rund um die Uhr.

Zentral gelegen, auf dem Grundstück der PS-Union GmbH, Autohaus Halle West, betreibt die DS card+drive GmbH seit dem Sommer 2004 eine Automatentankstelle

Günstig tanken in Halle

Das „Pro“ dieser Tankstelle ist der im Vergleich zu anderen Tankgesellschaften günstige Kraftstoffpreis sowie die schnelle, bargeldlose und zeitsparende Tankmöglichkeit ohne langes Warten in einem Shop und an der Kasse. Dieses Angebot richtet sich sowohl an private Haushalte als auch an Gewerbetreibende, die hier ihren Fuhrpark vom PKW bis zum Kleintransporter an 365 Tagen im Jahr rund um die Uhr mit Kraftstoff versorgen können.

Tanken mit EC-cash



Jeder Inhaber einer EC-Karte kann an dieser Tankstelle sein Fahrzeug betanken. Die einfache Bedienung des EC-cash-Tankterminals sichert den reibungslosen Ablauf des Tankvorganges. Eine Bedienungsanleitung, die die Handhabung des Tankautomaten ausführlich beschreibt, erleichtert den Kunden die „erste“ Tankung.

Tanken mit Kundenkarte



Für Gewerbetreibende und Kunden, die z.B. aus steuerlichen Gründen eine detaillierte Abrechnung benötigen, wird die DS-Kundenkarte angeboten. Innerhalb von festgelegten Abrechnungsperioden liefert die **DS card+drive GmbH** über die bezogenen Mengen eine detaillierte Abrechnung. Durch elektronische Tankdatenerfassung können elementare Daten für das Fuhrparkmanagement gewonnen werden. So erhalten unsere Kunden die notwendigen Informationen zur Kostenanalyse jedes einzelnen Fahrzeuges. Zusätzlich besteht die Möglichkeit, an weiteren 240 zentral gelegenen Kartenstationen die Fahrzeuge mit Diesel- und Biodieselmkraftstoff zu versorgen.

Bei Interesse nehmen Sie bitte direkt mit der DS card+drive GmbH Kontakt auf.

Adresse

DS card+drive GmbH
Cuxhavener Str. 42/44
28217 Bremen
Tel.: 0421-39699-343
Fax: 0421-39699-843

Home: www.ds-bremen.de
e-mail: tanken@ds-bremen.de

DS c+d ist Mitglied der
Diersch & Schröder Unternehmensgruppe



Zufriedene KUNDEN



PS-Union bewegt die Region, ob Firmenkunden ...

Mitteldeutscher Wachschutz in Halle. Seit 1998 kauft Klaus Dieter Hoder bei PS-Union etwa 20 Fahrzeuge pro Jahr. „Ob Transporter oder Geschäftswagen, das Preis-Leistungsverhältnis hat immer gestimmt. Die Betreuung stimmt auch. Besonders die Tag- und Nacht-Soforthilfe in der Region ist für uns wichtig. Ford war das beste, was uns passieren konnte.“



Klaus Dieter Hoder, Geschäftsführer von **Mitteldeutscher Wachschutz**

Monsator, Fachhandel und Kundendienst für Markenküchengeräte: Geschäftsführer Herr Helbig hat seit 1997 immer etwa zehn Ford Transit im Leasing-Vertrag. Mit dem Monsator-Firmenlogo versehen sind sie für Kundendienstfahrten im Einsatz. Kurze Wartezeiten, regelmäßige Durchsichten, Leihwagen, wenn ein Wagen einmal in der Werkstatt ist: Herr Helbig ist mit der PS-Union rundum zufrieden.

HAVAG, größter Nahverkehrsbetrieb Sachsen-Anhalts. Über 40 Servicefahrzeuge, Unfallhilfswagen und Dienstwagen hat die HAVAG von der PS-Union in Betrieb und nimmt den Voll-Service des Autohauses in Anspruch.



Gert Blumenau, Geschäftsführer von **HAVAG Nahverkehrsbetrieb**

Geschäftsführer Gert Blumenau: „Das ist eine Partnerschaft, die auf gegenseitiges Vertrauen und hoher Kompetenz beruht. Die PS-Union ist in der Lage, sich in alle Situationen hineinzudenken, bietet flexible Lösungen an und hilft auch mal aus, wenn man vor logistischen Herausforderungen steht.“



Rudenz Helbig, Geschäftsführer von **Monsator**, Fachhandel und Kundendienst für Markenküchengeräte

PK
Peter Kühne
Partner des KFZ-Gewerbes
• Handel und Vertrieb
von chertaschen Pkw-Käufen
• Beratung, Schulung, Service
Peter Kühne · Schäfersh. 6 · 38020 Halberstadt
Telefon: (0294 47) 62 71 80
Fax: (0294 47) 58 82 26
Funk-Tel.: 01 72 9 15 95 54
email: chertaspeter@web.com



KÖHLER
KFZ - SCHADENZENTRUM

57 57 57
(03 45)

Für die ganze Region:

- ⇒ Halle / Saalkreis
- ⇒ Burgenlandkreis
- ⇒ Merseburg / Querfurt
- ⇒ Dessau / Wittenberg
- ⇒ Aschersleben / Bernburg

Ihre Partner für:



- ✓ Hauptuntersuchung
- ✓ Abgasuntersuchung
- ✓ Änderungsabnahmen

Ihre Partner für:



- ✓ Gebrauchtfahrzeugcheck
- ✓ Licht- und Bremsentest
- ✓ Urlaubs- und Wintercheck

Besuchen Sie uns auch im Internet:

www.schadenzentrum.de
info@schadenzentrum.de

Zufriedene KUNDEN

... oder Privatkunde.



Herr Dr. Steffen Schock, Urologe aus Halle

Dr. Steffen Schock, Urologe aus Halle, ist beruflich und in seinem Hobby als Hundezucht-Richter viel unterwegs und braucht ein bequemes, sicheres und geräumiges Fahrzeug. Zum dritten Mal erwarb er einen Wagen bei der PS-Union, zweimal einen Ford Windstar und jetzt den Geländewagen Volvo XC90. „Nachdem Windstar nicht mehr gebaut wurde, suchte ich nach anderen Großraumwagen und blieb beim Volvo hängen. PS-Union hatte

diese Exklusivserie im Angebot.“ Auch auf den Service ist Verlass. „Die Atmosphäre ist immer freundlich, zuvorkommend und trotz der Größe des Unternehmens familiär.“



Paul Fischer

Paul Fischer, 66, hat bereits dreimal einen Ford Fiesta bei der PS-Union gekauft. „Beim ersten Besuch schon war ich erstaunt, wie gut und sachlich wir beraten wurden, überhaupt nicht bedrängt. Wir haben uns dann sehr schnell für den Ford Fiesta entschieden und 1997 und 2003 jeweils noch einmal einen neuen gekauft.

Ich will ein ganz dickes Lob aussprechen.“ Anja Thielicke, 27, kaufte im März 2003 einen dunkelblauen Ford Fiesta. „Das war Liebe auf den ersten Blick“, schwärmt sie. „Es gab nie größere Probleme. Wenn ich einmal in die Werkstatt musste, bin ich immer direkt dran gekommen. Wenn eine Durchsicht fällig ist, bekomme ich immer ein Kärtchen zugeschickt. So muss ich mich eigentlich um gar nichts kümmern, super.“



Anja Thielicke

Verdiente MITARBEITER

Jedes Jahr wählt PS-Union drei der besten Mitarbeiter aus und würdigt bzw. prämiiert sie als „verdiente Mitarbeiter“. Wir stellen – stellvertretend für alle anderen – sechs verdiente Mitarbeiter vor.

Der 65jährige Günter Ittner ist als Geschäftsführer zuständig für Werkstätten, Technik und den Ersatzteilhandel, für die Objektsicherung und die Betriebssicherheit. Seit 1992 ist er dabei und in die Firmenfamilie hineingewachsen. „Seit damals ist das Unternehmen regelrecht explodiert“, sagt er heute. Bei der Frage, was ihm die Firma bedeutet, atmet er tief durch. „Unheimlich viel“, ist die Antwort. „Ich fühle mich wirklich sehr verbunden mit der Firma. Der Gedanke an die Firma endet auch nicht am Abend, wenn ich zuhause bin.“



Günter Ittner

KFZ-Mechaniker Thomas Specht kam 1991 durch eine Aktion der Zeitschrift Superllu zum damaligen Autohaus Halle-West. Viel hat sich verändert in dieser Zeit. Heute gehört er zu einem Werkstattteam mit vier Mechanikern, einem Elektroniker, zwei Lehrlingen und einem Servicetechniker. „Der Kunde weiß: das Team, dem er den Wagen gebracht hat, repariert ihn auch und gibt ihn abends wieder aus.“ Wie verkraftet er den Zehn-Stunden-Tag? Für den 36-Jährigen kein Problem, er genießt den zusätzlichen freien Tag in der Woche. Zur Zeit macht er eine Weiterbildung zum Service-Berater.

Verdiente MITARBEITER



Thomas Specht

Dennis Hündorf kam 1992 als 16-Jähriger in den Betrieb und arbeitet seit 1999 im Verkauf, seit 2 Jahren in der Filiale Autohaus am Wasserturm.

„Bedeutung des Internet wird immer größer, wir erreichen viel mehr Menschen. Der letzte zum Beispiel kam aus Griechenland. Unsere Trümpfe sind natürlich der Preis und auch der komplette Service von A-Z: mit Pflege, Finanzierung und Versicherung. Der Kunde weiß, er hat für alles einen Ansprechpartner.“



Dennis Hündorf

Eva-Maria Schöllner ist Farbverarbeiterin im Finish-Bereich der Karosserie und Lackwerkstatt. Seit zehn Jahren bei der Firma, ist sie so etwas wie die gute Seele des Bereichs. „Für unsere derzeit vier Lehrlinge bin ich wohl manchmal eine Art Mutter, bei der sie sich Rat holen können.“ Eva-Maria Schöllner hängt an der Firma. „Man kriegt ein Lob, wenn man was gut gemacht hat. Man kriegt natürlich auch Kritik, das gehört ja auch dazu, aber so, dass man sie verstehen und annehmen kann.“



Ute Kaiser

Steffen Reiche ist mitverkaufender Verkaufsleiter im Domstadt Autohaus in Naumburg. „In Naumburg bin ich bekannt wie ein bunter Hund“, sagt er. „Viele Menschen kaufen bei mir, weil sie mich kennen.“ Mit seinen beiden Verkäufern legt er großen Wert auf kreative Neukunden-Akquise und auf tadellose und persönliche Beratung im Hause.

„Wenn die Kunden zufrieden sind, kommen sie immer wieder. Deshalb wird jeder Kunde gleich behandelt, egal ob er einen Gebrauchtwagen für 1.000 Euro oder einen Neuwagen für 50.000 Euro haben möchte.“ Die Mühe lohnt sich: Allein das Domstadt Autohaus verkauft 550 neue und gebrauchte Fahrzeuge pro Jahr.



Eva-Maria Schöllner

Ute Kaiser ist seit 1993 im Betrieb und zuständig für die Fahrzeug-Disposition im Peugeot-Autohaus in der Merseburger Straße. „Ich ordere Fahrzeuge, kümmere mich um die Fakturierung, Rechnungsstellung und die Betreuung der Service-Partner.“ Ute Kaiser schätzt den Zusammenhalt der ganzen Firma. „Dazu gehört das Feiern ebenso wie die Kommunikation mit den anderen Filialen. Hier im Haus haben wir ein ausgesprochen gutes Betriebsklima. Das merken auch die Kunden, die die tolle Atmosphäre ebenso schätzen wie die fachliche und gute Beratung.“



Steffen Reiche

Verdiente Mitarbeiter von 1999 bis heute:

Stefan Kregge, Holger Barth, Cornelia Wolfram, Lothar Hübner, Gunter Schilling, Christina Schacke, Michael Bartholomäus, Steffen Reiche, Dennis Hündorf, Martin Dölle, Dirk Brandl, Wolfgang Adler, Ralph Pfund, Thomas Specht, Eva-Maria Schöllner, Lars Wollmann, Karl-Heinz Pille, Jens Binder, Ute Kaiser, Rüdiger Högel, Günter Ittner, Sven Reipsch, Uta Huth.



Farben und Lacke sind unser Geschäft

Stammhaus:

56070 Koblenz
Industriegebiet Rheinshafen
Carl-Mazd-Straße 1-3
Telefon: 02 61/4 60 23-0
Telefax: 02 61/4 60 23-22

Niederlassungen:

06577 Hildrungen
Gewerbegebiet an der Schmücke
Telefon: 03 46 73/94 70
Telefax: 03 46 73/9 47 22

55268 Nieder-Olm
Am Hahnbusch 6
Telefon: 0 61 36/92 01 60
Telefax: 0 61 36/15 36

54294 Trier
Luxemburger Straße 154
Telefon: 06 51/9 98 55 47
Telefax: 06 51/9 98 55 49

55543 Bad Kreuznach
Planiger Straße 106
Telefon: 06 71/4 83 49 30
Telefax: 06 71/4 83 48 60



FRITZ MÜLLER GMBH
GROSSHANDEL

Mit STANDOX- Autolacken bieten wir unseren Kunden wirtschaftliche und gleichzeitig umweltfreundliche Materialien für die Reperaturlackierung!

Besuchen Sie uns:
www.fritz-mueller-gmbh.de



NeXt Generation



Mehr als nur erstklassige Software

Für mehr als 500 Händlerbetriebe mit unterschiedlichen Fabrikaten wurde der Umstieg zum Aufstieg. Gestalten auch Sie die Organisation mit AUTOSYS Next Generation für eine erfolgreiche Zukunft. Kontaktieren Sie uns, damit wir Sie unverbindlich informieren können.



Novesiastraße 38 · 41564 Kaarst-Büttgen
Telefon: 0 21 31 / 9 79 00 · Fax: 9 79 220
info@autosys.de · www.autosys.de



BEWEGT DIE REGION



Sicherheit ist unser Job.

FSP Fahrzeug-Sicherheitsprüfung GmbH & Co KG

- Haupt- und Abgasuntersuchungen
- Ein- und Anbaubegutachtungen
- Sicherheitsprüfungen

Ihre Kfz-Prüfstellen

Dukatenstraße
06132 Halle-Silberhöhe
Tel 0345 7757679

Neustädter Str. 10
OT Hohenweiden
06258 Schkopau
Tel 0345 6131040

Halberstädter Str. 32
39112 Magdeburg
Tel 0391 62303-57/58

Friedenstr. 12
39291 Möser
Tel 039222 698

FSP Schaden- und Wertgutachterdienst GmbH

- Unfallschaden- und Wertgutachten
- Technische Gutachten für Kfz
- Gutachten zu Straßenverkehrsunfällen

Ihre Kfz-Sachverständigenbüros

Guldenstr. 25
06132 Halle
Tel 0345 7765020

Dipl.-Ing. Burkhard Ihwe
Bahnhofstr. 2
06188 Landsberg
Tel 034602 40728

Halberstädter Str. 32
39112 Magdeburg
Tel 0391 62303-57/58



Mit Erdgas

VOLLE FAHRT BEI HALBEN KOSTEN

Erdgasfahrzeuge werden immer mehr zu einer vernünftigen Alternative – sowohl was den Geldbeutel als auch was die Umwelt betrifft. Denn während das Tanken mit Erdgas sehr preiswert ist, hält dieser Kraftstoff auch die Luftverschmutzung durch den Fahrzeugverkehr in Grenzen.

Die Mehrkosten amortisieren sich schnell: Stellt man für einen bivalent betriebenen Pkw Umrüstkosten bei der Neuanschaffung von 3.500 Euro in Rechnung und berücksichtigt die Förderung durch die EVH sowie einen durchschnittlichen Kraftstoffverbrauch von 9,3 Liter Benzin bzw. 7,3 kg Erdgas auf 100 Kilometer, so amortisiert sich die Anschaffung bereits nach rund 36.000 Kilometern.

Sie sind Hallenser und haben nichts gegen umweltschonendes Autofahren? Die EVH GmbH beteiligt sich an den Mehrkosten für die Neuanschaffung bzw. Umrüstung mit einem Zuschuss von 300 Euro auf der Grundlage einer Werbevereinbarung. Außerdem gibt es einen Tankgutschein für 500 kg Erdgas an der EVH-Tankstelle. Damit fährt ein Pkw zwischen 6.000 und 10.000 Kilometer. 200 kg Erdgas gibt es für die Gewinnung von Neukunden. Informationen erhalten Sie unter (03 45) 5 81-2672.

So attraktiv kann ein Erdgasauto sein.

Und es ist bezahlbar.

Denn die EVH beteiligt sich an den Mehrkosten für Neuanschaffung oder Umrüstung mit einem Zuschuss von 300 Euro und einem Tankgutschein für 500 kg Erdgas an der EVH-Tankstelle*. Damit fährt ein Pkw bis zu 15.000 Kilometer. Und preiswert tanken können Sie auch.

Rufen Sie an: (03 45) 5 81-26 72

*nur für **Halplus** Kunden der EVH



HALPLUS
erdgas

Hotline: (03 45) 5 81-26 72

www.evh.de



**TÜV NORD TerminService
plus Sofort-dran-Garantie!**

**An alle,
die es eilig
haben.**

TÜV-STATION Halle
Selkestr. 7 / Gimritzer Damm
Service-Tel.: 0800 80 70 600
www.tuev-nord.de

TÜV NORD
*Mobilität
sicher genießen*

PS-Union

BEWEGT DIE REGION



HL komm
TELEKOMMUNIKATIONS GMBH

JETZT AUCH IN DRESDEN
TELEFON: 0351-2856 2856

Maßgeschneidert ist besser.

Telefonanschlüsse, Datenverbindungen und Internetzugänge

Leipzig
Nonnenmühlgasse 1
04107 Leipzig
Tel.: 0341 8697-0
Fax: 0341 8697-499

Halle
Grenzstraße 21
06112 Halle
Tel.: 0345 5717-0
Fax: 0345 5717-277

Dresden
Blasewitzer Straße 78
01307 Dresden
Tel.: 0351 28562856
Fax: 0351 28560000

Chemnitz (über EastLink GmbH)
Leipziger Straße 46
09113 Chemnitz
Tel.: 0371 43206-0
Fax: 0371 43206-26

www.hlkomm.de | info@hlkomm.de



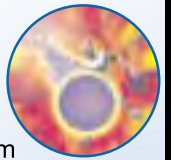
Köppe 
Service rund um's Haus



winners point

Squashcenter

- Freizeitangebote
- 8 Courts
- Gastronomie
- Sauna und Solarium



Selkestraße 7
06122 Halle

Tel: 0345 / 6903090

**Mazda Motors
Deutschland
GmbH gratuliert
der PS Union
Holding GmbH
zum
15jährigen
Jubiläum!**



ZOOM-ZOOM

(Abbildung zeigt Fahrzeug mit Zusatzausstattung)

Der Mazda RX-8.

